



Unbefristetes Arbeitsverhältnis - Internationales Umfeld - Persönliche Weiterentwicklung

Du liebst es, Kunden mit innovativen und technisch anspruchsvollen Produkten zu begeistern? Die Arbeit im internationalen B2B-Umfeld ist für Dich nicht neu und Du konntest bereits einige Erfahrungen im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten sammeln? Dann bist Du bei uns genau richtig! Wir suchen Dich als

Sales Manager (m/w/d) im Außendienst in Vollzeit - ab sofort

Wer wir sind

EyeC ist einer der führenden Hersteller von optischen Inspektionssystemen zur Druckbildkontrolle. Mit mehr als 70 Mitarbeitern in Hamburg sowie Vertriebspartnern in über 20 Ländern setzen wir uns täglich dafür ein, dass unsere Kunden eine einwandfreie Druckqualität ihrer Produkte sicherstellen können. Unsere Inspektionssysteme sind bei pharmazeutischen Top-Unternehmen, Druckereien sowie Kosmetik- und Lebensmittelherstellern in mehr als 50 Ländern im Einsatz. Der Schlüssel zu unserem Erfolg: Eine starke Innovationskultur sowie engagierte und hochqualifizierte Mitarbeiter!

Deine Aufgaben

- Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten und unseres Kundenstamms
- Selbstständige Betreuung und Beratung bestehender Kunden sowie von Neukunden zu dem umfangreichen Firmensortiment vor Ort (weltweit) und von Hamburg aus
- Koordination von Distributoren und Global Accounts
- Kontinuierliche Marktbeobachtung sowie systematische Rückmeldung an die Vertriebsleitung und unser Produktmanagement
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsteam sowie unseren Service- und Applikationsspezialisten
- Vertretung des Unternehmens auf internationalen und nationalen Messen

Was Dich auszeichnet

- Ein erfolgreich abgeschlossenes technisches, betriebswirtschaftliches Studium oder eine ähnliche Qualifikation
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb von technisch anspruchsvollen Geräten im B2B-Umfeld
- Eine ausgeprägte Bereitschaft, sich intensiv mit innovativen Produkten zu beschäftigen
- Erfahrungen in der Zusammenarbeit mit der pharmazeutischen Industrie wünschenswert
- Reisebereitschaft
- Teamfähigkeit sowie diplomatisches Verständnis und Verhandlungsgeschick
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse; weitere Sprachen (z.B. Spanisch) von Vorteil

Was Du von uns erwarten kannst

- Sicherheit und Perspektive in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis
- Ein internationales und dynamisches Arbeitsumfeld
- Feedbackgespräche und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Möglichkeit zum Homeoffice sowie flexible Arbeitszeitmodelle
- Flache Hierarchien in einer offenen und innovativen Unternehmenskultur
- Ein sympathisches Miteinander sowie Platz zum Freischwimmen
- Eine leistungsorientierte Vergütung und attraktive Zusatzleistungen
- Eine sehr gute Verkehrsanbindung inkl. Bezuschussung des HVV-ProfiTickets
- Sport am Arbeitsplatz und spaßige Sommerfeste
- Und das alles mitten im Herzen von Hamburg!

Interessiert? Dann bewirb Dich jetzt!

Sende uns hierfür bitte **Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen** (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) per E-Mail **im PDF-Format** zu und gib dabei bitte auch Deinen frühestmöglichen **Eintrittstermin**, Deine **Gehaltsvorstellungen** und die folgende **Referenznummer „220329-SM“** an.

Human Resources
Anna-Lena Dohrmann
E-Mail: Bewerbung@EyeC.de
Tel.: 040 226 3555-0